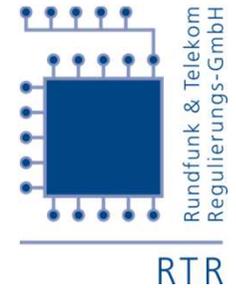


Wir stehen für **Wettbewerb** und **Medienvielfalt**.



# Nachbetrachtung der Fusion H3G/Orange und Ausblick

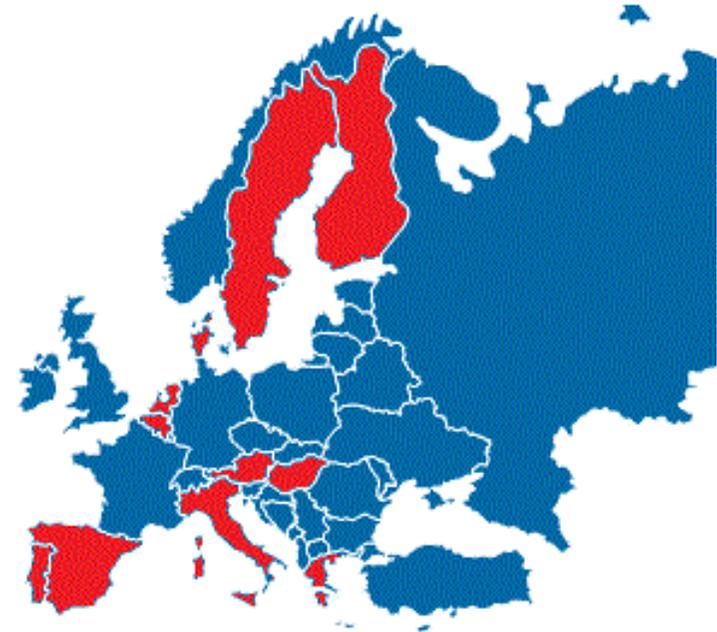
Mag. Johannes Gungl

Geschäftsführer des Fachbereichs  
Telekommunikation und Post der RTR



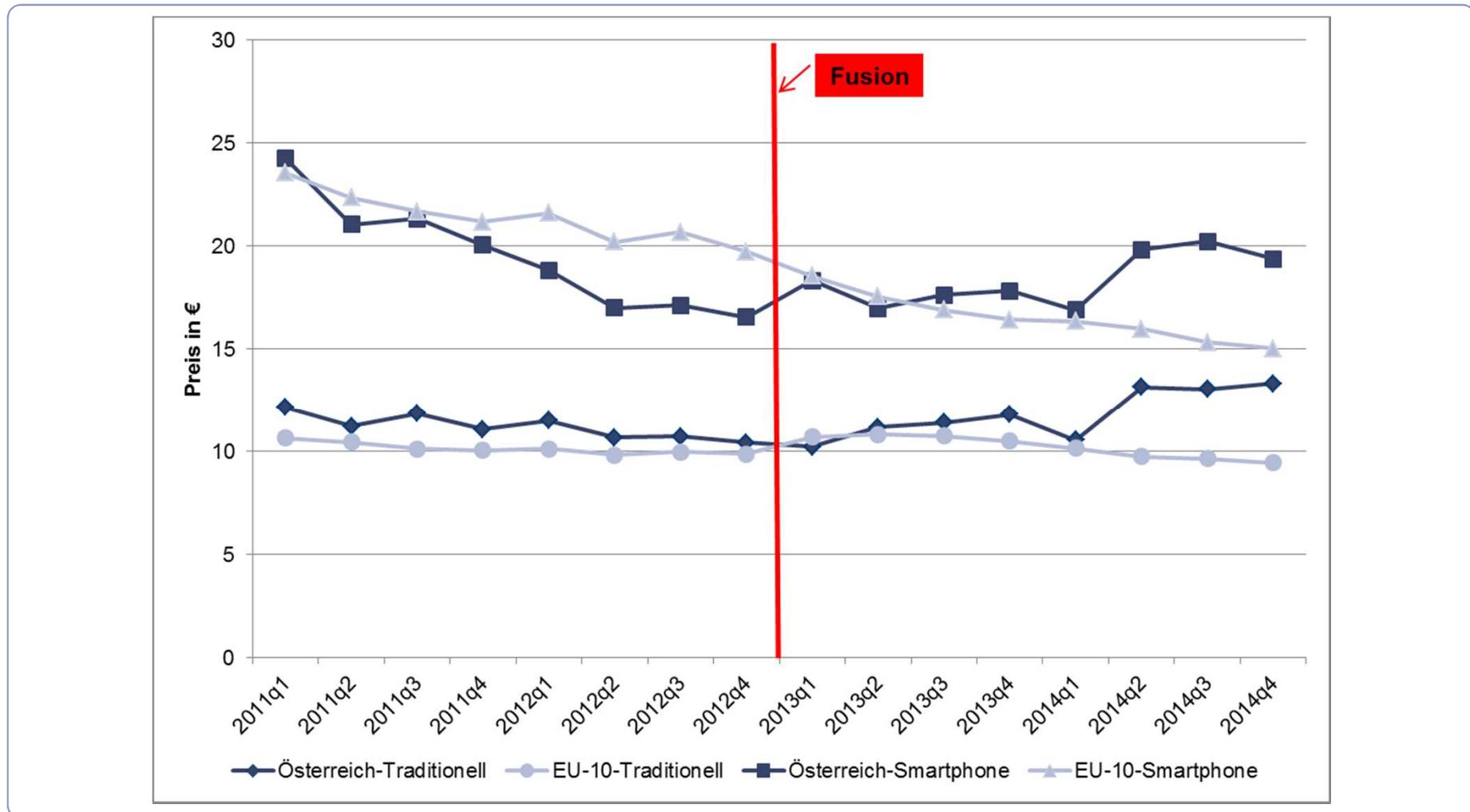
## RTR-Nachuntersuchung der Fusion: Wie haben sich die Preise für Neukunden verändert? Verwendung einer etablierten Methodik.

- Ziel: Vergleich eines durchschnittlichen Mobilfunk-Neukunden in Österreich mit einem solchen in zehn europäischen Kontrollländern vor und nach der Fusion
- Differenz der Differenzen zwischen den Ländern vor und nach der Fusion ergibt den Preiseffekt der Fusion
- Methodik wurde gemeinsam mit der GD Wettbewerb der EK und dem niederländischen Regulator (ACM) entwickelt



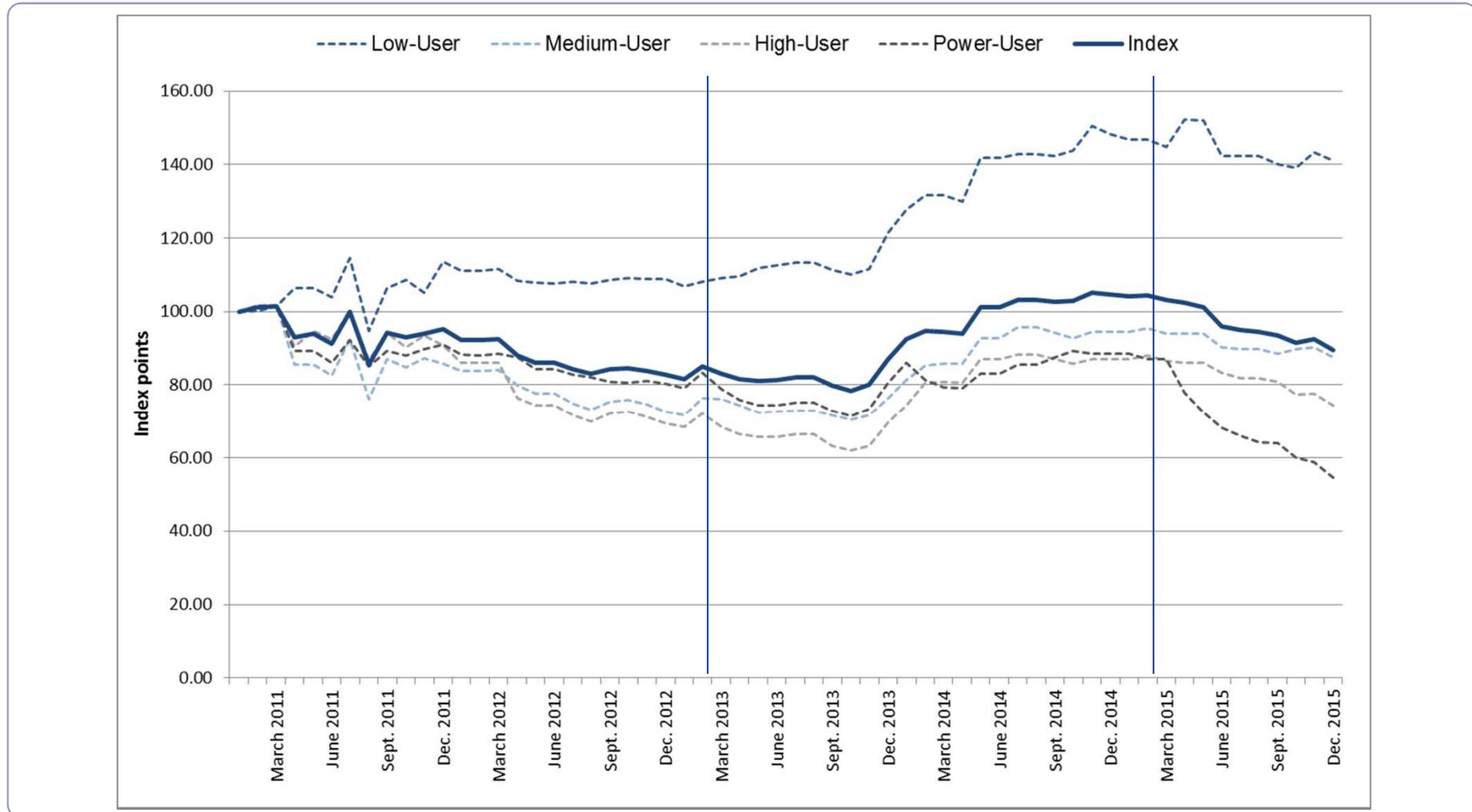


Das Ergebnis: Neukundenpreise waren Ende 2014 um 25 %–90 % höher als wenn keine Fusion stattgefunden hätte.





## Eintritt von MVNOs im Jänner 2015 hat Trendumkehr eingeleitet – Preisindex jedoch immer noch höher als 2012/2013.





## Nachhaltigkeit des Wettbewerbsdrucks von MVNOs bleibt offen.

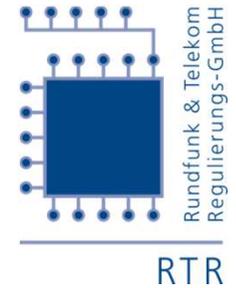
- Es besteht Gefahr, dass der Wettbewerbsdruck der MVNOs mittel- bis langfristig nachlassen könnte.
- Gründe hierfür:
  - Vorleistungsregeln zur Datennutzung (insb. LTE und Nachfolge-Technologien) sind in Standardangebot (Verpflichtungszusage) der H3G unzureichend ausgeprägt.
  - Preise im Standardangebot sind an den Mobilfunkpreisindex gebunden.
  - Das Standardangebot ist zeitlich befristet.
  - MVNOs verlieren bei Terminierungsentgelten (und weiteren Absenkungen).
  - Neue Roaming-Regulierung (roam like at home) wirkt sich ungünstig für MVNOs aus.
- Insgesamt ist es möglich, dass die Verhandlungsmacht der MVNOs sinken wird.



## Maßnahmen zur Stärkung des Wettbewerbs

- RTR hat bereits unmittelbar nach der Fusion mit Vorbereitungsarbeiten zur Stärkung der Nachfrageseite und zur Erhöhung der Flüssigkeit des Wettbewerbs begonnen.
- Dazu gehören unter anderem:
  - Absenkung der Kosten für Rufnummernportierung auf 10 Euro
  - Verkürzung der Kündigungsfrist bei Wechsel zu neuem Provider
  - Verbesserte Endkunden-Streitschlichtung: Kürzere Verfahren, mehr Kulanz seitens der Betreiber
  - Verbesserte Transparenz und Stopp der Umgehung der Mindestvertragsdauer bei Kundenbindungsprogrammen
- Auf der Angebotsseite hat die RTR den Eintritt von MVNOs zur Stärkung des Wettbewerbs unterstützt und wird dies auch bestmöglich weiter tun.
- Evaluierung eines Neueinsteigers bei kommenden Auktionen

Wir stehen für **Wettbewerb** und **Medienvielfalt**.



# Nachbetrachtung der Fusion H3G/Orange und Ausblick

Mag. Johannes Gungl

Geschäftsführer des Fachbereichs  
Telekommunikation und Post der RTR